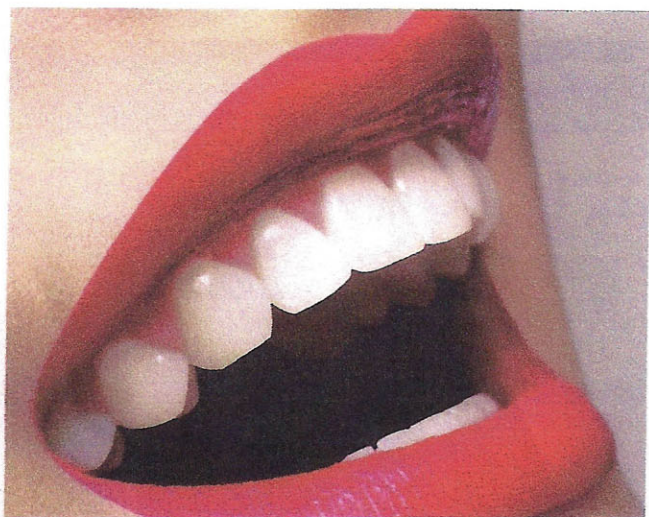


# UN SOURIRE de star!



© Fotolia

S'offrir des dents blanches sans passer par la case dentiste, telle est la promesse affichée par les bars à sourire. Le point sur une tendance qui fait chaque jour de nouveaux adeptes...

Par Virginie Bosc

## ADRESSES SÉLECTIONNÉES

### Diamond Smile

1201 Genève, tél. 022 731 99 34, [www.diamondsmile.ch](http://www.diamondsmile.ch)

### Perfect Smile

1201 Genève, tél. 022 900 13 13, [www.perfect-smile.ch](http://www.perfect-smile.ch)

### Glamour Express

1003 Lausanne, tél. 021 311 34 28,  
[www.glamour-express.net/glamex](http://www.glamour-express.net/glamex)

### Extrasmile

1920 Martigny, tél. 079 532 87 01, [www.extrasmile.ch](http://www.extrasmile.ch)

### Smile'Up Center

Pérolles Centre Migros, 1700 Fribourg,  
tél. 026 321 45 24, [www.smileup.ch](http://www.smileup.ch)

Dans la série «bars à thème» qui a vu naître les bars à ongles, les bars à oxygène ou les bars à sieste, il faut aussi compter les bars à sourire. Redonner à ses quenottes la blancheur d'antan en 30 minutes environ, à prix doux, tel est le concept développé par les Américains, passés maîtres dans l'art du sourire ultrabright!

La formule a déjà conquis l'Angleterre, la France, la Belgique, l'Allemagne, et n'épargne pas la Suisse. Depuis plus d'un an, les spécialistes du «bleaching» fleurissent à tout va. Smile'Up, premier du genre à investir le créneau, a ainsi implanté 35

studios et 50 corners depuis son ouverture, tandis que Extrasmile dénombre 80 corners sur son site Web! Raison du succès? «Une technique de blanchiment indolore, rapide, efficace et bon marché qui permet de gagner deux à neuf teintes en une séance!» affirme Omer Aloussy, directeur général de Smile'Up, ajoutant «qu'il existe environ 150 corners en Suisse pour un potentiel de marché évalué entre 250 et 300!» De quoi susciter des vocations, surtout lorsque l'intéressé évoque «un rapide retour sur investissement»!

## «L'offre des bars à sourire répond très bien à un besoin ponctuel»

Mais le succès réside peut-être, aussi, dans l'approche marketing, car en positionnant le blanchiment dentaire dans l'univers de la cosmétique, les bars à sourire ont réussi à démocratiser un acte jusqu'ici réservé aux dentistes et aux hygiénistes. Chez Diamond Smile, à Genève, nul doute que le décor soigné renvoie davantage au glamour des instituts de beauté qu'à la froideur des salles de soins, et que le tarif annoncé (CHF 159.- contre CHF 500.- à CHF 600.- en cabinet dentaire) séduit les bourses les moins fortunées. Reste alors à comprendre quelle différence de traitement peut exister, et comment se justifie l'écart de prix. La réponse? C'est Olivier Marmy, médecin-dentiste et président de la section vaudoise de la SSO\*, qui la donne: «Dans les bars à sourire, la concentration en peroxyde d'hydrogène ou en perborate de sodium, généralement utilisés pour le blanchiment, est très faible. Le résultat sera notable, mais le traitement n'agira pas en profondeur et s'altérera beaucoup plus vite. L'argument prix ne tient plus dès lors que le blanchiment devra être renouvelé tous les deux mois pour durer! À mon sens, l'offre des bars à sourire répond très bien à un besoin ponctuel, mais n'est pas comparable à un blanchiment réalisé en cabinet dentaire.» Sourire n'est plus qu'une question de choix! ■

\*Société suisse des médecins-dentistes